

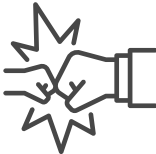
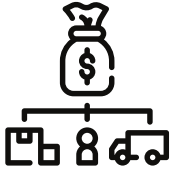
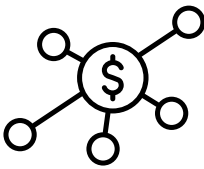
Lean Canvas (FI)

Projektin nimi:

Suunnitellut:

Päivämäärä:

Versio:

1. Ongelma 	2. Ratkaisu 	3. Ainutlaatuinen arvolupaus 		4. Epäreilu kilpailuetu 	5. Asiakas-segmentit 
Olemassa olevat vaihtoehdot 	6. Avainmittarit 			7. Kanavat 	Varhaiset omaksijat 
8. Kulurakenne 		9. Tulorakenne 			

Lean Canvas -ohje (FI)

1. Ongelma

- Asiakkaasi top 3 ongelmat. Jos ei ongelma niin tarve.
- Kuinka tärkeää ja kiireistä heille on ratkaista ongelmat?
- Olemassa olevat vaihtoehdot: miten he ratkaisevat ongelmat tällä hetkellä ilman sinun tuotettasi?

2. Ratkaisu

- Kuvaile mahdollinen ratkaisusi jokaiseen em. ongelmaan
- Kuinka sinun ratkaisusi on parempi kuin nykyiset olemassa olevat vaihtoehdot?

3. Ainutlaatuinen arvolupaus

- Mitä ainutlaatuista arvoa tarjoat ratkaisullasi asiakkaalle?
- Tiivistä lyhyt ja selkeä viesti, joka herättää kuulijan kiinnostuksen ja tekee hänestä potentiaalisen asiakkaan

4. Epäreilu kilpailuetu

- Jotakin tuotteessasi tai palvelussasi, mitä ei voi helposti kopioida tai hankkia muuten.
- Esimerkiksi tietyt resurssit, immateriaalioikeudet (IPR), erityisosaaminen tai henkilökohtaiset kontaktit

5. Asiakassegmentit

- Listaa kohdeasiakkaasi ja -käyttäjäsi
- Varhaiset omaksujat: kuvaile minkälainen ihminen todennäköisimmin ottaa tuotteesi käyttöön

6. Avainmittarit

- Avainaktiviteetit ja luvut joilla mittaat että olet menossa oikeaan suuntaan. Esim. liidimäärä, pilottiasiakasmäärä, myyntimäärä, palaute

7. Kanavat

- Kuvaile miten tavoitat asiakkaasi
- Mitä kanavia kohdeasiakkaasi käyttävät jo nyt

8. Kulurakenne

- Listaa kiinteät kulusi, eli kaikki kulut jotka eivät muutu suhteessa tuotanto- tai myyntimääriisi. Esim. vuokrat, vakuutukset, palkat
- Listaa muuttuvat kulusi, eli kulut jotka muuttuvat sen mukaan kuinka paljon tuotat tai myyt
- Esim. polttoainekulut, myyntikomissiot, materiaalikustannukset

9. Tulorakenne

- Kuinka teet rahaa ratkaisulla? Listaa tulonlähteesi.
- Mikä on ansaintamallisi? Esimerkiksi mainostulot, lisensointi, komissiot, kuukausitilaus, Saas, myynti per tuote, ym.